

La Lettre des Masters



Editorial



« *Tempo fugi irrevocabili* »
Saint-Augustin.

Chers amis masters,

Nous voici déjà à la veille de Noël ! Le temps passe vite et ne revient pas.

Nous pourrions nostalgiques, l'évoquer avec Charles Aznavour : « Hier Encore », « Sa jeunesse », le déplorer avec Mouloudji : « Que le temps passe vite, hier j'avais encore... », voire le regretter avec Berthe Sylva : « On n'a pas tous les jours vingt ans... ». Nous pourrions inquiets, nous interroger avec Paul Verlaine « Dis, qu'as-tu fait, toi que voilà, De ta jeunesse ? » et rester, nostalgiques, coupables ou mélancoliques, tournés vers le passé, ce temps qui fût.

Mais lucides nous savons que, comme l'eau du fleuve, le temps qui fuit appelle le temps qui vient, ce temps que nous nommons Avenir, vers lequel nous regardons et que, vivants et debout, nous meublons de projets familiaux, amicaux, associatifs, professionnels etc.

Ainsi est la vie : moment présent entre passé qui n'est plus mais qui l'éclaire, et avenir qui n'est pas mais qui l'oriente, passage.

Je souhaite à chacun des Masters et à ses proches de passer un joyeux Noël, un bon réveillon et une très heureuse année 2005.

Très sincèrement et amicalement vôtre,
Gérard VINCENT, Président du Cercle.

Au Sommaire

- L'Editorial du Président
- Brèves de Sopra Group (pages 1 et 4)
- Notre Assemblée Générale 2004
- Portait d'un Master
- Notes de lecture : Francisco Pizarro

Brèves de Sopra Group

2004 : Forte croissance de Sopra Group

Lors de la publication des résultats du 1^{er} semestre 2004, Pierre Pasquier avait déclaré « Sopra Group affiche la plus forte croissance organique parmi les principales sociétés de services informatiques européennes ... nous sommes donc sur la bonne voie pour atteindre notre double objectif annuel : gagner des parts de marché et améliorer substantiellement notre rentabilité. Par ailleurs, avec l'acquisition de Valoris, nous avons effectué une opération de croissance externe importante pour la poursuite de notre développement et qui contribuera à renforcer nos positions. Ces réalisations confirment la faisabilité de notre plan à moyen terme : figurer parmi les dix premières sociétés de services informatiques européennes et devenir un des leaders européens en outsourcing applicatif »

L'optimiste est toujours de mise après la publication du chiffre d'affaires au 30 septembre ; Sopra Group annonce un chiffre d'affaires de 449,9 millions d'euros pour les neuf premiers mois de l'année (+19,2%) et révisé en hausse son objectif de chiffre d'affaires 2004 : autour de 630 millions d'euros.

La marge d'exploitation devrait aussi être en hausse de 0,5 à 1,0 point de pourcentage.

Le communiqué publié par le Groupe signale que cette croissance se situe dans un marché des services informatiques qui donne des premiers signes de reprise après avoir connu un point bas en France au troisième trimestre 2003. Sopra Group a enregistré quelques beaux succès commerciaux dans un environnement toujours « hautement concurrentiel ».

L'activité « Intégration de Systèmes et de Solutions » tant au niveau France qu'au niveau Europe est dans une dynamique de croissance élevée. Axway est aussi en croissance au 3^{ème} trimestre et présente sur le marché des offres nouvelles qui reçoivent un accueil favorable. On note enfin que l'intégration de Valoris est en bonne voie et que « son niveau d'activité est conforme aux attentes ».

Ces informations que certains d'entre vous ont déjà pu lire dans la presse nous font toujours plaisir. Même si nous sommes pris par d'autres activités aujourd'hui, nous regardons toujours avec attention l'évolution de Sopra Group.

**Bonne et heureuse année 2005
à tous les membres du Cercle**

Notre Assemblée Générale 2004

Selon ce qui va devenir au fil des ans une bonne habitude, les Masters dans leur grande majorité se sont retrouvés à l'AG 2004 (ceux qui n'avaient pas pu se libérer n'avaient pas oublié de nous faire parvenir leur pouvoir, merci à eux).

L'accueil de Sopra Group Presbourg a été, lui aussi, comme d'habitude, ouvert, sympa, excellent. Merci donc à Pierre Pasquier qui nous a fait l'agréable surprise de nous appeler depuis Londres pour nous dire combien il regrettait de pouvoir nous rejoindre, Merci aussi à Isabelle Carrion qui avait organisé l'intendance avec un super buffet apprécié de tous. Sans oublier nombre de nos ex-collègues qui se sont associés à nos retrouvailles (ou qui ont simplement passé la tête pour un bonjour express) comme Henri Petiteau (qui recule d'année en année son entrée au Cercle), Bruno Carrias (qui nous a annoncé qu'il rejoignait le Syntec début 2005), Farida Damiche toujours fidèle au poste, et autres (impossible de les citer tous).



Derniers préparatifs avant l'AG

Nous sommes quand même passés à l'objectif principal de la journée, notre Assemblée Générale.

Un mot d'accueil de Gérard Vincent pour rappeler que notre Cercle est très vivant, apparemment fédérateur (les nouveaux retraités se tournent volontiers vers nous). 60 % des Masters sont présents, les autres ont envoyé un pouvoir (donc pas de souci de quorum). Gérard rappelle aussi la réussite de notre rencontre de mai et souhaite la continuité du Cercle dans le même esprit.



Le Président se concentre avant l'AG

L'heure des bilans

Une AG, c'est aussi l'heure des bilans, bilan des activités par Michel Cauchois, bilan financier par Bernard Percher.

Notre rencontre de mai 2004 a été de l'avis unanime une réussite (Accueil de Sopra Group, visite du Parc de Bagatelle, le dîner sur la Seine, l'exposition Miro avec un conférencier talentueux, la clôture à l'Ambassade d'Auvergne...). Tout cela dans une parfaite convivialité. Ce doit être cela le bonheur de partager.

Autre activité du Cercle, la lettre des Masters qui paraît trois fois par an. Michel a demandé à toutes les fines plumes de l'assemblée de ne pas hésiter à rédiger un article afin que notre lettre puisse vivre longtemps.

Notre site Internet est tenu à jour régulièrement par Bernard Percher. Ce site se veut un lieu d'informations non seulement pour les Masters mais aussi pour tous ceux qui sont proches de la retraite. Les problèmes de couverture santé y sont abordés mais il semble difficile d'obtenir des conditions très favorables de la part des assureurs.

Le bilan financier, présenté par Bernard Percher, est positif. Quelques tableaux, analysant les recettes et les dépenses, montrent la qualité de gestion de notre trésorier. Bien sûr, le quitus est donné à l'unanimité des participants.

A propos de finances, Bernard a fait approuver à l'unanimité la modification de la cotisation annuelle portée pour 2005 à 35 euros.

Il nous fallait aussi renouveler une partie de notre Bureau. Statutairement, 3 membres (sur 5) devaient remettre leur mandat en jeu. Guy Gaubier étant démissionnaire, le sort avait décidé que Robert Humbert et Bernard Percher devaient remettre leur mandat en jeu. Jean Claude Ploux se proposant pour compléter le bureau, l'affaire était entendue : trois postes, trois candidats, une élection de sénateur pour nos trois candidats.

Les perspectives 2005

Pour la rencontre annuelle des Masters, prévue en mai, plusieurs possibilités ont été envisagées. Finalement, le projet « Rencontre en Provence » a été retenu (18 et 19 mai 2005). Robert Humbert est chargé de creuser la question et de faire des propositions lors du bureau de janvier. Une visite à Sopra Group Aix est déjà prévue. Des informations détaillées suivront.

Notre lettre sera désormais trimestrielle ; un 4^{ème} numéro sera diffusé en septembre. Le site Internet va continuer à s'enrichir. Le bureau voudrait aussi y aborder un problème qui a fait couler beaucoup d'encre ces temps-ci celui de la reversion. Qui connaît précisément, s'il venait malencontreusement à disparaître, quelles seraient les ressources de son conjoint ?

Le Bureau va s'assurer de la possibilité d'invitation des Masters à un prochain départ du bateau sponsorisé par Sopra Group. Nous vous communiquerons dès que possible le résultat de nos démarches ainsi que le programme des courses du bateau.

Notre AG 2004 (suite)

Une idée dans l'air : l'histoire de Sopra Group

C'est une idée en l'air... du moins pour l'instant. On en parle depuis longtemps, l'idée sourit à beaucoup d'anciens. Elle permettrait de conserver mémoire d'une aventure passionnante, elle pourrait servir à transmettre la culture de Sopra Group à tous les nouveaux embauchés. Mais c'est aussi une entreprise de longue haleine qui demande beaucoup de travail, qui demande la coopération aussi bien de ceux qui sont aujourd'hui dans l'entreprise que celle des anciens. Le bureau propose de traiter cette idée comme un projet donc de commencer par faire une offre structurée. Nous en reparlerons.

L'assemblée s'est terminée vers midi, une heure bien choisie pour se réunir autour d'un excellent buffet et pour évoquer le passé, le présent, le futur ensemble ...

Le point Sopra Group lors de notre AG

Pierre Pasquier, toujours très pris par les impératifs opérationnels, n'avait pu se joindre à nous mais il nous avait délégué un Directeur (de poids) pour nous présenter les résultats de Sopra Group (voir page précédente) et surtout les objectifs ambitieux de l'entreprise. « Se classer parmi les dix premières sociétés de services informatiques européennes » est un Projet mobilisateur pour Sopra Group. Merci donc à Xavier Pecquet pour sa présentation claire et précise, aux principes affirmés et manifestement partagés.

Le CD photos de notre rencontre 2004

Pour rappeler à chacun les bons moments de notre rencontre 2004, le bureau a demandé à Jean Luc Merson de dupliquer son CD de photos pour le distribuer à tous les Masters présents. A noter la qualité des photos prises par Jean Luc, des photos significatives de notre rencontre mais aussi quelques vues magnifiques de Paris le soir.



Une des très belles photos de Paris de Jean Luc

Deux dates à retenir dans votre agenda 2005

18 et 19 mai

3^{ème} rencontre annuelle des Masters

Portrait d'un Master

De l'âge de pierre à nos jours : il a tout connu et tout pratiqué y compris l'indescriptible ou tout au moins ce qu'aujourd'hui, on a du mal à décrire, les mots de l'époque ayant déserté notre mémoire depuis longtemps... Pensez donc ! on a quelque peu oublié le langage de la préhistoire du traitement de l'information ...

Tabulatrice, reproductrice, trieuse... ?

Si, si, souvenez-vous de la première rencontre des Masters à Annecy ; nous dansions sur les notes d'un ustensile bizarre qui émettait des sons à partir de cartons constellés de trous savamment orchestrés...

Ah oui, c'est cet instrument du néolithique reproduit par notre ami master Alain Gertschen et qu'on appelle orgue de barbarie !!

Et voilà, c'est gagné ! Une tabulatrice c'est un tas de ferraille qui digère des bouts de cartons pleins de petits trous dont chacun est doté d'une signification étalonnés de 0 à 9 et de A à Z... pas de quoi affoler le QI d'un polytechnicien !

Et la calculatrice à lampes... ?

Facile la question : c'est une calculette à écran et clavier rétro éclairé comme mon téléphone portable !

Et voilà, c'est perdu : une lampe équivalait à un transistor ; elle était de la taille de la bombe de laque utilisée par madame et les 256 lampes d'une calculatrice du siècle dernier pouvaient chauffer un immeuble en même temps qu'elle additionnait et soustrayait !

Et DOS/VS, CICS, VTAM, SWIFT, NOVELL, TOCKEN RING, LAN, WAN et les autres... ?

Cette fois, je capitule, tout cela est bien trop compliqué pour moi ! Il faut vous adresser à un expert des technos modernes, un master récemment adoubé dans notre cercle, en l'occurrence

Yves DAVADANT.

Il a bien évidemment toutes les réponses à ces questions puisqu'il a consacré toute sa carrière au domaine technique et en clientèle : fait suffisamment rare pour être souligné. En plus et non content de cette performance, il a replongé en créant une micro entreprise qu'il fait fructifier à temps très partiel, Ouf !

Trois grandes étapes dans son tour de France informatique : D'abord une kyrielle de clients avec les armées, le pétrole, la chimie, les spiritueux (ah ! ce bon vieux Dubonnet) et la banque ; ensuite le groupe CIC avec le virage CREDINTRANS et la montée du transfert de fichiers, puis, en dernière étape, les Champs Elysées avec Sopra Group en point de mire. Beau parcours.

Au delà de ça, il faut savoir qu'il dispose d'un pied à terre sur les bords du Thouet, petit affluent de la Loire qui promène le charme et la douceur de vivre ... puisqu'il draine le cœur de l'Anjou (non, non, ce n'est pas du chauvinisme !), qu'il pratique sport, photo, montage vidéo et qu'il savoure le temps passé avec ses trois petits enfants en écoutant madame jouer du piano.

**Bienvenue à notre 22^{ème} Master
RP**

Notes de Lecture

Coup de cœur pour une biographie, celle de Francisco Pizarro, qui découvrit le Pérou aux environs de 1530 (Biographie Payot). Si comme moi, vous rêvez depuis l'école primaire des Incas, du Machu Picchu et bien sûr... du lac Titicaca c'est un livre passionnant pour vos soirées d'hiver...

Dans ce livre, Bernard Lavallé nous conte le parcours de Francisco Pizarro, un aventurier hors du commun. Né en Estramadure, sa jeunesse se déroule dans l'anonymat le plus complet. Il commence une carrière de soldat sans perspective d'avenir mais tenté par l'inconnu, il s'embarque en 1502 pour Saint Domingue. Après « vingt années d'apprentissage américain », il décide en 1524 avec deux compères de partir à la conquête du Pérou. Malgré deux tentatives avortées, il veut ardemment conquérir ce pays plein de promesses. Mais il lui faut des hommes, des navires, des armes, des chevaux et... de l'argent. A l'issue de négociations ardues avec la Cour d'Espagne, il s'embarque enfin en janvier 1531 avec 180 hommes et 30 chevaux, il débarque au nord de l'Equateur.

Sa conquête du Pérou débute réellement en avril 1532. Après des débuts difficiles, il marque un point important dans l'histoire de la conquête. Il rencontre à Cajamarca l'un des prétendants au trône des incas, Atahualpa qui a établi son camp avec plusieurs milliers de soldats à proximité de la ville. A l'issue d'un coup de bluff insensé, Pizarro et ses 140 hommes capturent Atahualpa et massacrent une grande partie de ses soldats. C'est l'un des épisodes les plus spectaculaires de la conquête du Nouveau Monde par les Espagnols.

Notre « conquistador » rançonne son prisonnier qui fait livrer des quantités d'or et d'argent fabuleuses. Le partage du butin est difficile mais la part de la Couronne est préservée (le fisc royal est sur place). Episode suivant, les espagnols font assassiner l'Inca, ils entendent être les seuls maîtres du jeu. Pizarro dispose maintenant de 400 hommes, mais il ne contrôle qu'une petite partie de l'Empire Inca. Il se dirige alors vers Cuzco, la capitale des Incas qu'il investit trois mois après. Il est le maître du « nombril du monde » (traduction de Cuzco en quechua). Il découvre des édifices couverts d'or et d'argent qui sont dépouillés sans scrupules. La soldatesque ne respecte rien et se partage un butin fabuleux.

Pizarro décide de fonder une ville espagnole sur le site de l'ancienne capitale des Incas. Mais, il reste peu de temps à Cuzco pressé tout à la fois d'étoffer sa conquête, de renforcer son pouvoir, de s'imposer face à ses lieutenants rivaux et à la concurrence espagnole fraîchement débarquée.

Il crée une première capitale à Jauja, puis Lima en 1535. Sa situation est alors excellente. Personne ne peut lui disputer quoi que ce soit, le pays se structure et les revenus qu'il en retire avec ses fidèles dépassent largement leurs espérances.

Mais dès 1536, la situation se dégrade, les incas réagissent, ils assiègent Cuzco, attaquent Lima, le clan espagnol est divisé. A peine né, le Pérou espagnol est au seuil de la guerre civile. Jusqu'en 1641, le clan Pizarro règne sans partage sur le Pérou, c'est l'année où sera assassiné notre conquistador.

Complémentaires santé

Les complémentaires santé viennent encore d'augmenter suite aux décisions gouvernementales en vue de remettre la Sécurité Sociale en équilibre. Ce poste est donc de plus en plus conséquent pour les retraités, en particulier ceux de Sopra Group qui avaient l'avantage de travailler dans une société jeune.

Nous constatons que les retraités de Sopra Group ne constituent pas à ce jour un groupe de pression assez important pour obtenir des conditions tarifaires très avantageuses.

Toutefois, le Groupe Mornay, suite à la demande effectuée par Gérard Vincent, propose aux Masters de Sopra Group présents et futurs une réduction de 10% sur ses tarifs pour la première année d'adhésion. Pour ceux qui seraient intéressés, le numéro de téléphone à contacter est le 0 811 80 35 37.

Brèves de Sopra Group (suite)

Vu sur Internet

Omnikles, éditeur de solutions de gestion des processus et des échanges électroniques à valeur juridique probante, Sopra Group et HP ont conclu un partenariat pour lancer la première plateforme industrielle de gestion de la dématérialisation des procédures des marchés publics.

Cette offre permet aux organismes publics de gérer les offres des entreprises soumissionnaires par voie électronique, procédure qui sera autorisée à partir du 1^{er} janvier 2005. La plateforme développée par les trois partenaires permet de gérer en ligne tout le cycle de vie des procédures de passation des marchés de la publication des appels publics à la notification des marchés.

Composition du Directoire de Sopra Group

Monsieur Gérard GUYODO a démissionné de ses fonctions de Membre du Directoire et de Directeur Général de Sopra Group le 16.11.2004. Le Président du Directoire n'ayant pas demandé de remplacement dans l'immédiat, le Directoire est ramené de six à cinq Membres.

Toute l'actualité du Cercle

sur

www.masters.sopragroup.com

Le Cercle des Masters de Sopra Group est une association (loi de 1901) dont le siège est 9 bis rue de Presbourg 75116 Paris

Président : Gérard Vincent

Secrétaire : Michel Cauchois

Trésorier : Bernard Percher

Assesseurs : Robert Humbert et Jean Claude Ploux